

Title	小売業者誘引のための卸売活動に関する研究 - 理化学硝子器械業界を中心として -
Sub Title	
Author	白井義男(Shirai, Yoshio) 片岡一郎
Publisher	慶應義塾大学大学院経営管理研究科
Publication year	1980
Jtitle	
JaLC DOI	
Abstract	
Notes	複写許諾が必要
Genre	Thesis or Dissertation
URL	<a href="https://koara.lib.keio.ac.jp/xoonips/modules/xoonips/detail.php?koara_id=KO40003001-00001980-0087">https://koara.lib.keio.ac.jp/xoonips/modules/xoonips/detail.php?koara_id=KO40003001-00001980-0087</a>

慶應義塾大学学術情報リポジトリ(KOARA)に掲載されているコンテンツの著作権は、それぞれの著作者、学会または出版社/発行者に帰属し、その権利は著作権法によって保護されています。引用にあたっては、著作権法を遵守してご利用ください。

The copyrights of content available on the Keio Associated Repository of Academic resources (KOARA) belong to the respective authors, academic societies, or publishers/issuers, and these rights are protected by the Japanese Copyright Act. When quoting the content, please follow the Japanese copyright act.

学生氏名	白 井 義 男	主査 片 岡 一 郎 教授
		副査 嶋 口 充 輝 助教授
所属ゼミナール	嶋 口 充 輝 研	和 田 充 夫 助教授

## 小売業者誘引のための卸売活動に関する研究 — 理科学硝子器械業界を中心として —

研究の目的は東京に所在する理科学硝子器械全国卸について、小売業者誘引のために重要と思われる卸売活動を分析し、これに基づいた効果的な政策提案を行うことである。

この研究は経験則によって構築された仮説に基づいてT社得意先を対象に小売店調査を実施しこれを分析した。分析は4つのセグメント（都市、地方、専業、兼業）の各々につき、分類した14の卸売活動について、平均値の検定・順位・主成分分析を行ない考察した。

この結果、各々のタイプにより重視する卸売活動が異なり、今後の市場動向、競争状況を加味し、これにそくした卸売活動が小売商のニーズをより効果的に満足させ、誘引のための効果を發揮すると思われる。